



Otsuka

Otsuka-people creating new products
for better health worldwide



Zur Unterstützung unseres Commercial-Teams suchen wir deutschlandweit spätestens zum 01.07.2022 in Vollzeit einen:

Vertriebsleiter (m/w/d) Nephrologie Deutschland

Deine Aufgaben:

- Begleitung und Steuerung von Produktneueinführungen als Sales Manager, Sicherstellung des Markterfolges der innovativen Produkte im Bereich Nephrologie sowie Erreichung der Vertriebsziele
- Führung und Coaching unserer Außendienstmitarbeiter (m/w/d) sowie deutschlandweiter Aufbau und Erweiterung des Teams
- Entwicklung einer nationalen Vertriebsstrategie unter Berücksichtigung aller Rahmenbedingungen der Gebiete inkl. Jahresplanung aller Aktivitäten
- Nutzung von modernen Technologien für die zielgerichtete und cross-funktional abgestimmte Planung, Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung von Kundeninteraktionen mit den Mitarbeitern (m/w/d)
- Neben analytischen, strategischen und planerischen Aufgaben ebenfalls involviert in ausgewählte Aktivitäten in den Kliniken/bei den Fachärzten (m/w/d) vor Ort

Dein Profil:

- Abgeschlossenes Studium oder eine relevante Ausbildung mit Abschluss als geprüfter Pharmareferent (m/w/d) oder eine vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im pharmazeutischen Vertrieb und der Vermarktung von neuen Produkten idealerweise im Bereich Nephrologie
- Ausgeprägte Führungserfahrung und Expertise in der Außendienststeuerung
- Starke analytische, strategische und planerische Fähigkeiten sowie unternehmerisches Denken und Handeln
- Routinierter Umgang mit modernen Sales und CRM-Systemen
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Unser Angebot:

Bei Otsuka DACH vereinen sich die Vorteile eines Großkonzerns mit denen eines Kleinunternehmens. Wir profitieren von der finanziellen Sicherheit und der Infrastruktur genauso wie von direkten Entscheidungswegen und flachen Hierarchien. Wir kennen uns alle persönlich, arbeiten zusammen und unterstützen uns – wir sind ein Team!

Neben klassischen Benefits wie betrieblicher Altersvorsorge, vermögenswirksamen Leistungen und einem Job Ticket bieten wir dir unter anderem Zuschüsse zu Gesundheitsmaßnahmen, die Option auf zusätzliche freie Tage und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten.

Dein Weg zu uns:

Bitte sende im ersten Schritt Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des möglichen Eintrittstermins und deiner Gehaltsvorstellungen vorzugsweise per E-Mail an work@otsuka.de.

Solltest du Fragen zu Otsuka oder der Vakanz haben, wende dich gerne per E-Mail oder telefonisch an Julia Hirsch.

E-Mail: jhirsch@otsuka.de | Phone: 069/17 00 86 121