



Otsuka

Otsuka-people creating new products
for better health worldwide



Zur Unterstützung unseres Commercial-Teams im **Gebiet Rheinland-Pfalz, Saarland und Süd-Hessen** suchen wir
zum **01.07.2022 in Vollzeit** einen:

(Key) Account Manager (m/w/d) **für den Bereich Nephrologie/Rheumatologie/Immunologie**

Deine Aufgaben:

- Strategische Planung der eigenen Vertriebsaktivitäten im Rahmen einer Produktneueinführung und selbstständige Analyse des Gebietes unter anderem durch die Erstellung von Targeting-Clustern und Accountplänen, Durchführung einer Jahresplanung und eigenständige Tourenplanung
- Aufbau und Pflege einer wissenschaftlichen Partnerschaft mit Ärzten (m/w/d) und Key Opinion Leaders
- Entwicklung von Verständnis für die Situation und die Bedürfnisse von Patienten und Fachkreisangehörigen (m/w/d) sowie für das Gesundheitswesen als Ganzes
- Planung, Organisation und Durchführung von Veranstaltungen gemäß den Compliance-Regularien und unter Berücksichtigung des AMG, HWG, EFPIA und FSA Kodex

Dein Profil:

- Geprüfter Pharmareferent (m/w/d) bzw. ein nach §75 AMG als gleichwertig anerkannter Abschluss
- Mehrjährige Berufserfahrung im Pharma-Außendienst ist wünschenswert
- Grundvoraussetzung ist ein Wohnsitz im Vertriebsgebiet
- Klinikerfahrung sowie bestehende Kundenkontakte im Indikationsbereich Nephrologie/Rheumatologie/Immunologie von Vorteil
- Sicher im Umgang mit MS Office und Vertriebsinformationssystemen
- Freude an der Arbeit mit Menschen und Geschick im Aufbau und der Pflege von Netzwerken
- Eigeninitiative, selbständige Arbeitsweise begleitet von Kommunikations- und Argumentationsstärke

Unser Angebot:

Bei Otsuka DACH vereinen sich die Vorteile eines Großkonzerns mit denen eines Kleinunternehmens. Wir profitieren von der finanziellen Sicherheit und der Infrastruktur genauso wie von direkten Entscheidungswegen und flachen Hierarchien. Wir kennen uns alle persönlich, arbeiten zusammen und unterstützen uns – wir sind ein Team!

Neben klassischen Benefits wie betrieblicher Altersvorsorge, vermögenswirksamen Leistungen und einem Job Ticket bieten wir dir unter anderem Zuschüsse zu Gesundheitsmaßnahmen, die Option auf zusätzliche freie Tage und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten.

Dein Weg zu uns:

Bitte sende im ersten Schritt Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des möglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellungen vorzugsweise per E-Mail an work@otsuka.de.

Solltest Du Fragen zu Otsuka oder der Vakanz haben, wende Dich gerne per E-Mail oder telefonisch an Julia Hirsch.
E-Mail: jhirsch@otsuka.de • Phone: 069/17 00 86 121