



Otsuka

Otsuka-people creating new products
for better health worldwide



Zur Unterstützung unseres Commercial-Teams im Gebiet Mecklenburg-Vorpommern/Brandenburg suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit einen:

Account Manager (m/w/d) für den Bereich ZNS (Schizophrenie)

Deine Aufgaben:

- Aufbau und Pflege einer wissenschaftlichen Partnerschaft mit Ärzten und Key Opinion Leader (m/w/d)
- Entwicklung von Verständnis für die Situation und die Bedürfnisse von Patienten und Fachkreisangehörigen (m/w/d) sowie für das Gesundheitswesen als Ganzes
- Planung, Organisation und Durchführung von Veranstaltungen gemäß den Compliance-Regularien und unter Berücksichtigung des AMG, HWG, EFPIA und FSA Kodex
- Strategische Planung der eigenen Vertriebsaktivitäten und selbstständige Analyse des Gebietes unter anderem durch die Erstellung von Targeting-Clustern und Accountplänen, Durchführung einer Jahresplanung und eigenständige Tourenplanung

Dein Profil:

- Geprüfter Pharmareferent (m/w/d) bzw. ein nach §75 AMG als gleichwertig anerkannter Abschluss
- Mehrjährige Erfahrung im Pharma-Außendienst
- Grundvoraussetzung ist ein Wohnsitz im Vertriebsgebiet
- Klinikerfahrung sowie bestehende Kundenkontakte im Indikationsbereich Schizophrenie von Vorteil
- Sicher im Umgang mit MS Office und Vertriebsinformationssystemen
- Freude am Erfolg und an der Arbeit mit Menschen sowie Geschick im Aufbau und in der Pflege von Netzwerken
- Eigeninitiative, selbständige Arbeitsweise begleitet von Kommunikations- und Argumentationsstärke

Unser Angebot:

Bei Otsuka DACH vereinen sich die Vorteile eines Großkonzerns mit denen eines Kleinunternehmens. Wir profitieren von der finanziellen Sicherheit und der Infrastruktur genauso wie von direkten Entscheidungswegen und flachen Hierarchien. Wir kennen uns alle persönlich, arbeiten zusammen und unterstützen uns – wir sind ein Team!

Neben klassischen Benefits wie betrieblicher Altersvorsorge, vermögenswirksamen Leistungen und einem Dienstwagen bieten wir dir unter anderem Zuschüsse zu Gesundheitsmaßnahmen, die Option auf zusätzliche freie Tage und individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten.

Dein Weg zu uns:

Bitte sende im ersten Schritt Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe des möglichen Eintrittstermins vorzugsweise per E-Mail an work@otsuka.de.

Solltest du Fragen zu Otsuka oder der Vakanz haben, wende dich gerne per E-Mail oder telefonisch an Julia Hirsch.

E-Mail: jhirsch@otsuka.de

Phone: 069/17 00 86 121